

第13回中堅・中小企業経営者の為のセミナー開催のご案内
平成27年9月吉日

◆企業が今閉塞感を打破するための戦略とは？
なぜ、シャープ病、ソニー病にかかるのか？◆

講師 弁護士 金子 博 人（かねこ ひろひと）

（東京弁護士会所属 金子博人法律事務所代表）

〒104-0061 東京都中央区銀座8丁目10番4号 和孝銀座8丁目ビル7階

【TEL】03-3574-8535（代）【FAX】03-3574-7144

【E-mail】kanelion@cd.inbox.ne.jp 【URL】http://www.kaneko-law-office.jp

（略歴）1977年弁護士登録、J-REIT（日本プライムリアルティ投資法人）執行役員、東京商品取引所市場取引監視委員会委員長、大東文化大学法科大学院講師（倒産法）

【講演趣旨及び講演内容】

今の時代、経営が安泰という企業はまれだ！どこも様々な悩みを抱えている。今の閉塞感を打開するにはどうしたらよいか？経営に行き詰ったらどうするか？危機を回避するにはどうしたらよいか？M&Aを機軸に、企業の戦略構築を支援してきた弁護士が、経営リーガルコンサルタントとして、その手法・戦略を検討することとする。

1. IOTの時代のM&A？

- 1) 第4次産業革命、IOTで企業社会は激変する！
- 2) 本業が好調の時、M&Aを考えると、シャープ病、ソニー病、ベッキンジャー病、富士フイルム型M&A
- 3) 閉塞感を打破するM&A！
- 4) 救済のM&Aは、多角化の好機！
- 5) ホールディングカンパニの戦略！
- 6) 海外展開のM&A

- ・アベノミクスのなかで、DES（デット・エクイティ・スワップ）は現実的！
- ・第2創業は企業再生の切り札！
- ・スポンサー、M&Aは、企業再生の王道！
- ・特定調停の新たな展開！
- ・特定調停は、新しい企業再生の手段！
- ・民事再生法は、薦められない！
- ・債権買い取りという奥の手！

2. 経営が行き詰ったとき、どうしたらよいのか？

- 1) 借入とリストラの限界！
 - ・借り入れで回避できるか？
- 2) M&Aによる回避！
 - ・危機を回避するには？
 - ・デットをエクイティに！
- 3) 借り入れを資本に変えるという、発想の転換は？

3. M&Aのスキーム構築の勘所！

- 1) M&Aの戦略、スキームの展開！
- 2) 価格の計算は？
 - 計算方法は一つでない！
- 3) 誰に頼むのか？
- 4) 手続きの流れは？
- 5) なぜ、失敗するか？
 - デューデリによる失敗は少ない！

講演終了後に質疑応答の時間もございます。又出席できない方で個別に御相談がある時は別途相談に応じます（相談料1時間10,800円、但し初回無料）。

【日時】2015年10月8日（木）又は10月9日（金）午後2時から90分

【場所】東京都中央区銀座（申込人数により、最終的に決定します）

【料金】1名 1,000円（税込）（当日は千円札の御用意をお願い致します。）

御 申 込 書（※締め切り：9月30日）

金子博人法律事務所 行き（FAX：03-3574-7144）

※ E-mailでお申込の場合、下記の内容を【kanelion@cd.inbox.ne.jp】まで送信してください。

【希望日】☐①10月8日（木） ☐②10月9日（金）

※ご希望日にチェックをお願いします。

【法人名】 _____

【御氏名】（役職名） _____ （御氏名） _____

【参加人数】計 _____ 名
（※複数御出席の時は、代表者の御氏名と人数をお書き下さい。）

【御住所】〒 _____

【御連絡先】「TEL」 _____ 「FAX」 _____

※参加お申し込み後、キャンセルされる場合は御連絡をお願いします。